

# ***Как стать коучем высокого уровня?***

***«Всегда существует «новая ступень», куда можно поднять своё дело, жизнь, набор навыков или положение»***

*«50 Принципов коучинга» CoachVille, Т.Д. Леонард*

**Уникальная программа обучения коучингу «МАСТЕРСТВО КОУЧА»** была создана ведущими специалистами Европейской Федерации Коучинга (ECF), вложившими в неё весь свой многолетний опыт консультирования и обучения.

**Международная программа Европейской Федерации Коучей, базирующаяся на методологии основателя коучинга Томаса Леонарда и аккредитованная в соответствии с требованиями к профессии на территории Европейского Союза, РФ и стран СНГ.**

- Программа включает в себя как авторские подходы, направленные на трансформацию личности коуча, так и классические модели и инструменты.
- Это полный набор современных инструментов и методик коучинга, достаточный для начала профессиональной практики после завершения курса.
- Программа курса полностью раскрывает модель 3D Coaching (ECF).

## **ДЛЯ КОГО ЭТА ПРОГРАММА?**

**Если Вы - коуч**, стремящийся перейти на новый уровень своего профессионализма.

**Если Вы только планируете или начинаете карьеру коуча** и намерены стать профессионалом в этой области.

**Если Вы - руководитель** и заинтересованы применять коучинг для развития бизнеса.

**Если Вам нужны** навыки коучинга для личного развития и быстрого достижения целей.

## **ЧТО ВЫ ПОЛУЧИТЕ В ПРОЦЕССЕ ОБУЧЕНИЯ?**

- Более гармоничный взгляд на себя и ваши навыки межличностных отношений
- Осознание того, как собственный личностный стиль влияет на других людей
- Вы научитесь мыслить и думать как коуч и разовьете навыки управления отношениями
- Начнете действовать как коуч, т.е. применять инструменты и методы коучинга в практике
- Научитесь проводить индивидуальный и командный коучинг, направленный на достижение результатов и раскрытие творческого мышления, направленного на поиски решений
- Вы переживете глубинное изменение мышления и поведения, которое поможет Вам достигать качественно новых результатов в жизни, в работе и других сферах жизни
- Разовьете навыки проведения успешных встреч и переговоров
- Научитесь задавать вопросы, наводящие на размышления и развивающие себя и других
- Благодаря еженедельному сопровождению коучей-наставников во время обучения, Вы сможете достичь многих личных целей за время обучения и 100% стать коучем
- Сможете выйти за пределы личных и профессиональных ограничений, влияющих на вашу мотивацию и приверженность в желании двигаться к вашим мечтам и планам
- Создадите основы (базис) для личного лидерства
- Разовьете способности управлять рабочими процессами в стиле коучинг

## **АВТОР ПРОГРАММЫ:**

**Юрий Галата** – профессиональный сертифицированный коуч по международным стандартам с более чем 15-тилетним опытом работы в качестве коуча, единственный на русскоязычном пространстве **ученик самого Томаса Леонарда**, Президент Европейской Федерации коучей (ECF), руководитель Глобального офиса Школы EURO COACH. **Специализация:** коучинг лидерства.

## **Пятимодульная программа подготовки сертифицированных коучей ПО СТАНДАРТУ ECF 3D COACHING от Школы EURO COACH**



**Общее количество часов программы:** 220 ч.  
**Общее количество тренинг-часов:** 90 ч.  
**Продолжительность каждого модуля:** 16 ч. (2 дня).  
**Последний модуль:** 26 ч. (3 дня)  
**Супервизии НАСТАВНИК - СТУДЕНТ:** 20 ч.  
Отработка теоретических знаний и практических навыков с наставником, личный коучинг  
**Интервизии СТУДЕНТ-СТУДЕНТ:** 40 ч.  
Практика инструментов и развитие мастерства  
**Практика СТУДЕНТ-КЛИЕНТ:** 70 ч.  
Работа с реальными клиентами, личная практика

### **Программу проводит:**

**Аккредитованный тренер** программы «Мастерство коуча» в Казахстане - **Максим Квачко** - сертифицированный профессиональный коуч по стандартам ICF и ECF, выпускник 4-х международных программ подготовки коучей и более 20 специализированных тренингов, более 850 часов коучинговой практики. **Специализация:** бизнес-коучинг, коучинг организационного развития.

## **1 модуль: ВДОХНОВЕНИЕ И ОТКРЫТИЕ**

*Многие участники сравнивают этот модуль с глотком свежего воздуха.*

### **Как Клиент,**

в начале курса вы формируете фундамент успеха для того, чтобы с чистого листа посмотреть на то, что по-настоящему для вас значимо и важно. У вас есть возможность перенестись в будущее и взглянуть на свою систему жизненных целей. Вы сможете заметить, каким образом вы смогли достичь то, что действительно важно и создать качественно новый образ себя, который легко и с удовольствием идет по пути жизни дальше, реализуя шаги, которые вы запланируете, самым наилучшим образом.

### **Как Коуч,**

вы узнаете, что делает коучинг настолько эффективным, что на сегодняшний день вывело эту отрасль на 2-е место по темпам развития в мире. Вы узнаете необходимые условия для качественного развития и как работать с разными типами клиентов. Вы освоите базовые компетенции коучинга, которые будут полезны и менеджеру, и лидеру, и родителю, всем тем, кто явно или неявно участвует в развитии других людей и растет сам. Вы встанете на путь освоения лучшего (на сегодняшний день) в мире инструментария и технологий, проверите их эффективность на своем личном опыте и сможете осознать, как привнести свою личную уникальность и профессиональную компетенцию в развитие своего окружения.

### **В программе 1 модуля:**

#### **КОНЦЕПЦИЯ 3D COACHING**

- Три измерения: Коуч, Клиент, Среда
- Что важно знать коучу для эффективной работы
- Формулы коучинга: Классика и 3D
- Какие навыки необходимо развивать коучу?

#### **ОБЛАСТИ СЕРТИФИЦИРОВАННОГО КОУЧА ECF**

##### **Область №1 «ЗА ПРЕДЕЛАМИ СЕССИИ»**

- Для чего приходят клиенты к коучу:
- Цели, изменения, решение проблем
- Тренируем открытые и закрытые вопросы

## КОУЧИНГОВЫЙ КОНТРАКТ

- Важные аспекты коучингового контракта

### Область №2 «СИЛЬНОЕ НАЧАЛО СЕССИИ»

-Результат сессии

-Измерители успешности сессии

### Область №3 «КАТЕГОРИЯ КЛИЕНТА»

-Игрок, Аутсайдер, Зритель

- Как работать с каждой категорией?

- 4 социальных стиля клиентов

- Стратегии и возможные ошибки в работе с каждым

### Область №4 «СРЕДА КЛИЕНТА»

-Измерение среда: поддерживающая и противодействующая

- Роль среды клиента в выборе стратегии

- Что важно учитывать в процессе проведения коучинговой сессии?

### Область №5 «ЭФФЕКТИВНАЯ СТРАТЕГИЯ»

- Что нам помогает выбирать правильную стратегию?

### Область №6 «ЛИНИЯ СЕССИИ»

-Как фокусироваться на одном запросе во время сессии?

### Область №7 «СИЛЬНОЕ ЗАВЕРШЕНИЕ СЕССИИ»

-Как завершать коучинговую сессию?

- Обязательные элементы в конце работы

## КОДЕКС ЕСФ

### ВИДЫ МАСТЕРСТВА КОУЧА:

#### Мастерство №1

«ПРОЯВЛЯЕТ ЦЕННОЕ ОТНОШЕНИЕ К КЛИЕНТУ»

- Осознанность в работе коуча

- Принятие и безоценочность, как основа успешной практики

- Понимание роли коуча в работе с клиентом

## 2 модуль: ДВИЖЕНИЕ. ДЕЙСТВИЕ. ВОПЛОЩЕНИЕ

*Вдохновение первого модуля курса переходит в воплощение. Для того чтобы цели, мечты, видение и ценности стали реальностью важны: шаги, действия, практика.*

### Как Коуч,

вы узнаете о самых передовых (на текущий момент) видах и моделях коучинга в бизнесе и сможете применить действенный практический инструментарий не только в своей работе с клиентами будь то частные лица с личными запросами или предприниматели, собственники и менеджеры компаний, но и начать составлять свой стратегический и тактический бизнес-план как коуча.

### Как Клиент,

сможете взглянуть на то, что необходимо вам для реализации самых заветных мечтаний; узнаете, как преодолевать кризисы регрессии, укрепите самооценку и уверенность в себе, повысите личную эффективность и продолжите путь самореализации, который станет теперь еще более четким, простым, действенным и вдохновляющим.

### *В программе 2 модуля:*

#### Мастерство №2

«СОЗДАЕТ ЭФФЕКТИВНЫЕ ОТНОШЕНИЯ С КЛИЕНТОМ»

- Создание договоренностей и честность в коммуникации

- Коучинговый контракт, как залог успеха

- Обратная связь в коучинге

- Тренируем навыки проведения коучинговой сессии.

#### Мастерство №3

«ВЫБИРАЕТ СТРАТЕГИЮ И ТАКТИКУ ПРОДВИГАЮЩИЕ КЛИЕНТА»

- Широкий выбор стратегий в работе коуча

- Связь стратегии и категории клиента

**Мастерство №4**

«ПРОЯСНЯЕТ ПУНКТ – А, УТОЧНЯЕТ ПУНКТ – В»

- Прояснение текущей ситуации клиента
- Определение желаемого результата
- Провокативность, как инструмент выхода на «правду»

**Мастерство №5**

«НАПРАВЛЯЕТ ЛИЧНУЮ ОТВЕТСТВЕННОСТЬ»

- Почему важно говорить с клиентом об ответственности
- Способы снятия ответственности и как «возвращать» ответственность клиенту

**Мастерство №6**

«ВВОДИТ В ПРОСТРАНСТВО РЕШЕНИЙ»

- Переход от анализа к принятию решений
- Две стратегии поведения и их влияние на результат

**Мастерство №7**

«ВХОДИТ В НЕИЗВЕСТНОЕ»

- Что есть неизвестное в коучинге?
- Готовность коуча работать в ситуации неопределенности

## 3 модуль: ТРАНСФОРМАЦИОННЫЙ КОУЧИНГ

*Третий модуль курса — это осознанность, пробуждение и глубокое осмысление.*

**Мастерство №8**

«НЕИТРАЛИЗУЕТ ВМЕШАТЕЛЬСТВО»

- Что мешает нам достигать целей?
- Внутренние и внешние вмешательства
- Виды страхов и как с ними работать

**Мастерство №9**

«РАСКРЫВАЕТ ПОТЕНЦИАЛ КЛИЕНТА»

- 3 способа «окрылить» клиента
- Техники работы с потенциалом

**Мастерство №10**

«ТРАНСФОРМИРУЕТ»

- Как создать энергию трансформации
- Роль ценностей клиента в достижении результатов
- Модель Р-3. Технология трансформации.

## 4 модуль: РАСШИРЯЯ ГРАНИЦЫ ВОЗМОЖНОГО

*Расширяет границы возможного, вводит в пространство решений.*

Что означает «Расширение границ возможного»? Прежде всего – изменение представлений у клиента о том, на что он способен. В этом занятии мы увидим, как коуч направляет сотрудничество с клиентом на создание внутренних изменений и внешних перемен. Создавая нацеленность на то, чтобы клиент смог выйти на пиковую скорость в создании желаемых перемен. Ключевое отличие: освободить и ускорить поток энергии, создав взаимосвязь и направленность от внутреннего изменения к внешним переменам. Выход из пространства проблем...

*В программе 4 модуля:*

**Мастерство №11**

«ТРЕНИРУЕТ НАВЫКИ, УСТАНОВЛИВАЕТ СТАНДАРТЫ»

- Уровни компетенции и их влияние на работу с клиентом
- Быть-Делать-Иметь. Как определить что тренировать?
- Установление стандартов клиента. Какие вопросы помогают?

**Мастерство №12**

«РАСШИРЯЕТ ГРАНИЦЫ ЛИЧНОГО ВЛИЯНИЯ»

- СЭС в стремлении клиента к изменению

- Модель экстраполяции
- Факторы влияния: без чего невозможно достичь цели?

#### **Мастерство №13**

«ЭКОНОМИТ ВРЕМЯ И ЭНЕРГИЮ»

- Какими дорогами мы идем к цели?
- Анализ собственного времени

#### **Тренируем коучинговое мастерство**

- Публичная отработка навыков с обратной связью от группы и тренера
- Коучинговая игра

## **5 модуль: МАРКЕТИНГ КОУЧИНГА**

*Этот модуль открывает видение, расширяет влияние, создает основу лидерства.*

Разработка персональной концепции, создание маркетинговой стратегии по продвижению коучинга и привлечению клиентов. Способы позиционирования себя на рынке услуг: идеи и технологии. Сообщества профессионалов, социальные сети, стажерство и прочие модели вхождения в рынок.

Отработка своей коуч-презентации – «Продать себя клиенту».

Разработка личных алгоритмов продвижения и продажи своих коуч-услуг.

Завершение изучения технологий и коучингового мастерства. Зачет и сертификация.

*В программе 5 модуля:*

#### **Мастерство №14**

«ОТКРЫВАЕТ ВИДЕНИЕ»

- Что такое видение и для чего оно нужно?
- Работа с видением на разных уровнях

#### **Мастерство №15**

«СВЕРЯЕТ РЕЗУЛЬТАТЫ, ПОВЫШАЕТ ВЛИЯНИЕ»

- Продвижение клиента и оценка результатов
- Фокус на «заслугах» клиента
- Как результаты работы с коучем влияют на жизнь клиента

#### **ПРОДАЖИ КОУЧИНГОВЫХ УСЛУГ**

- Как продавать коучинг
- Какие каналы продвижения существуют?
- Насколько я как коуч интересен?

#### **СПЕЦИАЛИЗАЦИИ В КОУЧИНГЕ**

- От чего зависит выбор специализации?
- Работаем над собственным коммерческим предложением

#### **СУПЕРВИЗИИ. ПОДГОТОВКА К СЕРТИФИКАЦИИ В ЕСФ.**

## **РАСПИСАНИЕ МОДУЛЕЙ В Г. АЛМАТЫ (КАЗАХСТАН):**

I модуль - 6-7 октября 2018 г.

II модуль - 10-11 ноября 2018 г.

III модуль - 8-9 декабря 2018 г.

IV модуль - 12-13 января 2019 г.

V модуль - 8-10 февраля 2019 г.

## **СТОИМОСТЬ УЧАСТИЯ:**

При оплате помодульно стоимость составляет 120 000 тенге (I-IV модули), 170 000 тенге (V модуль). Общая стоимость 650 000 тенге (НДС не предусмотрен).

*Предоставляется скидка в размере 10% при оплате не позднее, чем за 2 недели до начала каждого модуля.*

Стоимость участия при полной оплате за весь курс одновременно со скидкой 20% - 520 000 тенге (НДС не предусмотрен). *Оплата не позднее, чем за 3 недели до начала обучения.*

**ДЛЯ РЕГИСТРАЦИИ И ПО ДРУГИМ ВОПРОСАМ ОБРАЩАЙТЕСЬ:**

- по телефону M-TRAINING INTERNATIONAL +7(727) 317 10 71
- по электронной почте [sales@m-training.kz](mailto:sales@m-training.kz) или на сайте [www.m-training.kz](http://www.m-training.kz)